

**Module 9 – समझदार ग्राहक (The Wise Consumer)****ACTIVITY SHEET 9-1****ग्राहक के लिए प्रश्न-ऊत्तर (Consumer Quiz)**

आप किस तरह के ग्राहक हो? अपने ऊत्तर पर गोला लगाएं।

1. कोई बड़ी खरीदारी करने से पहले, मैं उस वस्तु के बारे छान-बीन कर लेता हूं और उन लोगों की राय भी जान लेता हूं जिन्होंने इस वस्तु को पहले खरीदा है।
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं
2. राशन खरीदने जाने के समय मैं आपनी लिस्ट साथ ले कर जाता हूं ताकि मैं वह चीज़ें न खरीदूं जिन की मुद्दों जरूरत नहीं हैं।
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं
3. कोइ भी चीज़ खरीदने से पहले मैं स्टोर की रिटर्न और रीफंड पालिसी के बारे में जानकारी ले लेता हूं।
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं
4. मैं खरीदने से पहले सेल बारे जान लेता हूं या कूपन-बुक का प्रयोग करता हूं।
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं
5. जरूरत का सामान, मैं सेल लगने पर इकट्ठा खरीद लेता हूं या थोक के स्टोर से ले लेता हूं।
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं
6. यदि मैं आपने खरीदे समान से संतुष्ट नहीं हूं तो मैं उस के बदले दूसरी चीज ले आता हूं या रीफंड ले लेता हूं।
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं
7. जब मैं खाने की वस्तुओं की खरीद करता हूं, मैं कीमत (प्रति यूनिट कीमत) के साथ मात्रा की तुलना करता हूं ताकि मैं बढ़िया सौदा कर सकूं।
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं
8. मैं जौश में आ कर खरीदारी नहीं करता या किसी कारण भावुक हो कर कोई चीज़ नहीं खरीदता जैसे कि “मैं इस के काबिल हूं”
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं
9. खरीदने से पहले मैं वस्तुओं की तुलना कर लेता हूं ताकि मैं बढ़िया कीमत प्राप्त कर सकूं।
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं
10. यदि किसी वस्तु के बारे मेरा कोई प्रश्न हो तो मैं सेलज़-पर्सन को अच्छी तरह पूछ लेता हूं ताकि मेरे प्रश्न का जवाब मुझे मिल सके।
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं
11. मैं आपनी रसीदों को सम्भाल के रखता हूं ताकि मैंने जो भी खरीदा है उस का ब्योरा रख सकूं और वापिस करने की जरूरत हो तो प्रयोग कर सकूं।
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं
12. चीजें खरीदने के समय ब्रॉडों के नाम मेरी पसंद कों प्रभावित नहीं करते। यदि अच्छी क्वालिटी की चीज़ बढ़िया कीमत पर मिलती हो तो मैं खरीद लेता हूं।
 

A) हमेशा      B) कभी-कभी      C) कभी नहीं

## Module 9 – समझदार ग्राहक (The Wise Consumer) ACTIVITY SHEET 9-1, continued

आप ने कितने A, कितने B और कितने C ऊपर गोले मारे हैं, उन की गिनती करो।

यदि आप ने A पर ज्यादा गोले मारे हैं तो:

आप एक समझदार खरीदार हो। आप खरीदने से पहले चीज़ों के बारे सोच-विचार करते हो और उस के बारे पूरी जानकारी प्राप्त कर लेते हो। आप सिर्फ खर्च करने के लिए ही खरीद नहीं करते। आप आपने खर्च हुए डालर की पूरी कीमत वसूलते हो। एक ग्राहक होने के नाते आप अपने अधीकारों के बारे जानकारी रखते हैं और धोखा नहीं खाते। चाहे इस वर्कशाप में सिखाई जान वाली बातों की आप पहले से ही काफी जानकारी रखते हैं परंतु फिर भी कुछ नया सीखने की हमेशा ही गुंजाई होती है।

यदि आप ने ज्यादा B पर गोले मारे हैं तो:

खरीदारी की बात करें तो इस विषय के बारे आप की समझ बहुत अच्छी है। परंतु, खर्च करने के समय थोड़ा सा और ध्यान दें तो आप को ज्यादा बचत करने में मदद हो सकती है। आप शायद ग्राहक के अधीकारों के बारे और ज्यादा जानकारी हासिल करना चाहोगे। शायद आप अपने खर्च पर निगरानी रखते रहना चाहीए। यदि ग्राहक के अधिकारों की बात करें तो यह वर्कशाप आप को उन खतरों के बारे कुछ सुझाव देगी यहाँ आप को सुधार की जरूरत है।

यदि आप ने ज्यादा C पर गोले मारे हैं तो:

आप के लिए यह एक बहुत ही अच्छी वर्कशाप है। आप को अपनी खर्च करने और खरीदारी करने की आदतों के बारे दोबारा सोचने की जरूरत है। खरीदने से पहले यदि आप थोड़ा समय निकाल कर अच्छी कीमत प्राप्त करने के बारे जानकारी हासिल करो ताकि आप पैसे बचा सको। आप को एक ग्राहक के नाते अपने अधिकारों के बारे जानकारी हासिल करने की जरूरत है ताकि आप कोई धोखा ना खाएं। इस वर्कशाप से आप को बहुत सारे सुझाव मिलेंगे जिस से आप इन सारे क्षेत्रों में सुधार ला सकते हैं।